



Liiketoimintamalli

TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

Tuotteen elinkaari tarkoittaa sitä aikaa, jonka tuote on käytössä, ennen kuin sen käyttö loppuu. Kiertotalouden tavoite on, että tuotetta käytetään mahdollisimman pitkään.

Tuotteen käyttöaika pitenee näin:

- Tuote suunnitellaan niin, että se on laadukas ja kestää pitkään.
- Tuotteen voi korjata.
- Tuotteen voi päivittää. Siihen voi esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia, tai sen ulkonäköä voi muuttaa.
- Jos tuote tai sen osa kuluu tai rikkoutuu, se kunnostetaan ja myydään uudelleen.
- Kun tuotetta ei enää käytetä, sen voi myydä.

Yritys voi toimia esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun hän lopettaa sen käytön. Yritys kunnostaa tai päivittää tuotteen ja myy sen uudelleen. Näin yritys säästää rahaa, sillä se tarvitsee uusia materiaaleja vähemmän. Myös asiakas säästää rahaa, kun hän ostaa käytetyn tuotteen. Asiakkaan ei tarvitse ostaa uusia tuotteita usein, kun tuote kestää pitkään. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy raaka-aineita ja energiaa, ja ympäristöhaitat vähenevät.

Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra



3 STEP IT

3 Step IT pidentää
IT-laitteiden käyttöaikaa.
IT-laitteita ovat esimerkiksi
tietokoneet ja tulostimet.
3 Step IT vuokraa eli liisaa laitteita
yrityksille ja toimistoihin.
Vuokrauksen jälkeen 3 Step IT
kunnostaa laitteet ja myy ne.

Ongelma

Kun IT-laitteita valmistetaan,
kuluu paljon luonnonvaroja ja ympäristö kärsii.
Yritysten käytetyt laitteet
menevät usein jätteeksi,
vaikka niitä voitaisiin käyttää muualla.
Esimerkiksi koulut tarvitsevat paljon laitteita,
mutta niillä on vain vähän rahaa
laitteiden ostamiseen.

Ratkaisu

3 Step IT myy palvelua,
jossa se vuokraa yritykselle IT-laitteet
ja kierrättää ne,
kun käyttö loppuu.
Melkein kaikki käytetyt laitteet
menevät uuteen käyttöön.



Ansaintamalli ja hyöty 3 Step IT:lle

Asiakasyritykset ostavat palvelun,
jossa 3 Step IT tuo laitteet ja huolehtii,
että ne ovat kunnossa.
Kun asiakas haluaa uudet laitteet,
3 Step IT kunnostaa vanhat laitteet ja myy ne.
3 Step IT on yksi Euroopan suurimpia
käytettyjen IT-laitteiden myyjiä.

Hyöty asiakkaalle

Asiakasyritys ei osta IT-laitteita
vaan maksaa niiden käytöstä.
3 STEP IT huolehtii laitteista
eli päivittää, huoltaa ja uusii ne.

Vanhat laitteet 3 Step IT huoltaa
ja tyhjentää turvallisesti,
jonka jälkeen ne myydään tavallisille ihmisille.
Asiakas säästää rahaa ja ympäristöä,
kun ostaa käytetyn laitteen.

*Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan
3. versio. www.sitra.fi*



Liiketoimintamalli

TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

Tuotteen elinkaari tarkoittaa sitä aikaa, jonka tuote on käytössä, ennen kuin sen käyttö loppuu. Kiertotalouden tavoite on, että tuotetta käytetään mahdollisimman pitkään.

Tuotteen käyttöaika pitenee näin:

- Tuote suunnitellaan niin, että se on laadukas ja kestää pitkään.
- Tuotteen voi korjata.
- Tuotteen voi päivittää. Siihen voi esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia, tai sen ulkonäköä voi muuttaa.
- Jos tuote tai sen osa kuluu tai rikkoutuu, se kunnostetaan ja myydään uudelleen.
- Kun tuotetta ei enää käytetä, sen voi myydä.

Yritys voi toimia esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun hän lopettaa sen käytön. Yritys kunnostaa tai päivittää tuotteen ja myy sen uudelleen. Näin yritys säästää rahaa, sillä se tarvitsee uusia materiaaleja vähemmän. Myös asiakas säästää rahaa, kun hän ostaa käytetyn tuotteen. Asiakkaan ei tarvitse ostaa uusia tuotteita usein, kun tuote kestää pitkään. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy raaka-aineita ja energiaa, ja ympäristöhaitat vähenevät.

Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra



HUONEKALUJEN VERHOILU

Laadukkaat huonekalut ovat arvokkaita ja kestävät kauan, sukupolvelta toiselle. Niitä pitää kuitenkin välillä kunnostaa, jolloin tarvitaan verhoilijaa. Verhoilijat huoltavat ja korjaavat vanhoja huonekaluja.



Ongelma

Uusien huonekalujen valmistus kuluttaa luonnonvaroja ja energiaa. Usein ajatellaan, että uudet huonekalut ovat parempia kuin vanhat. Se ei kuitenkaan ole usein totta. Moni uusi huonekalu hajoaa nopeasti, ja niitä ei voi korjata huonon laadun takia. Siksi ne päätyvät kierrätykseen tai polttoon.

Ratkaisu

Huonekalua voi käyttää pidempään, kun verhoilija korjaa sen. Kun vanha huonekalu korjataan eikä valmisteta uutta, syntyy vähemmän hiilidioksidipäästöjä.

Ansaintamalli ja hyöty verhoilijalle

Verhoilijat ovat usein pienyrittäjiä. Verhoilija saa rahaa, kun hän verhoilee ja suunnittelee huonekaluja.

Hyöty asiakkaalle

Asiakas voi käyttää huonekalua pidempään, kun se korjataan. Verhoilun avulla asiakas saa laadukkaan ja yksilöllisen huonekalun, jollaista ei ole muilla.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. www.sitra.fi



Liiketoimintamalli

TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

Tuotteen elinkaari tarkoittaa sitä aikaa, jonka tuote on käytössä, ennen kuin sen käyttö loppuu. Kiertotalouden tavoite on, että tuotetta käytetään mahdollisimman pitkään.

Tuotteen käyttöaika pitenee näin:

- Tuote suunnitellaan niin, että se on laadukas ja kestää pitkään.
- Tuotteen voi korjata.
- Tuotteen voi päivittää. Siihen voi esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia, tai sen ulkonäköä voi muuttaa.
- Jos tuote tai sen osa kuluu tai rikkoutuu, se kunnostetaan ja myydään uudelleen.
- Kun tuotetta ei enää käytetä, sen voi myydä.

Yritys voi toimia esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun hän lopettaa sen käytön. Yritys kunnostaa tai päivittää tuotteen ja myy sen uudelleen. Näin yritys säästää rahaa, sillä se tarvitsee uusia materiaaleja vähemmän. Myös asiakas säästää rahaa, kun hän ostaa käytetyn tuotteen. Asiakkaan ei tarvitse ostaa uusia tuotteita usein, kun tuote kestää pitkään. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy raaka-aineita ja energiaa, ja ympäristöhaitat vähenevät.

Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra



SWAPPIE

Swappie korjaa ja myy
käytettyjä älypuhelimia.
Asiakas saa puhelimen,
joka on kuin uusi,
mutta halvempi.
Puhelimessa on takuu.



Ongelma

Ihmiset ostavat uusia puhelimia usein.
Vanhat puhelimet jäävät kotiin,
tai niitä ei kierrätetä vastuullisesti.
Ne viedään usein laittomasti kehitysmaihin,
joiden kaatopaikoilla niistä erotetaan
arvokkaat metallit esimerkiksi polttamalla.
Se on haitallista ihmisille ja ympäristölle.
Samalla tuhhlataan harvinaisia materiaaleja
ja luonnonvaroja.

Ratkaisu

Swappie ostaa käytettyjä puhelimia,
jotka se huoltaa ja myy.
Swappie ostaa puhelimia yrityksiltä
ja tavallisilta ihmisiltä.
Jos puhelinta ei voi enää myydä Suomessa,
se viedään ulkomaille.
Jos puhelinta ei voi enää käyttää,
se viedään elektroniikkajätteen keräykseen.

Ansaintamalli ja hyöty Swappielle

Swappie saa tuloja,
kun se myy ja huoltaa puhelimia.
Swappie on erikoistunut iPhone-puhelimiin.

Hyöty asiakkaalle

Asiakas säästää rahaa,
kun hän ostaa käytetyn puhelimen.
Puhelimessa on takuu.
Swappien toiminta on avointa ja rehellistä:
asiakas tietää, mitä ostaa.
Lisäksi asiakas voi saada rahaa,
kun myy käytetyn puhelimen Swappielle.

*Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan
3. versio. www.sitra.fi*





Liiketoimintamalli

TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

Tuotteen elinkaari tarkoittaa sitä aikaa, jonka tuote on käytössä, ennen kuin sen käyttö loppuu. Kiertotalouden tavoite on, että tuotetta käytetään mahdollisimman pitkään.

Tuotteen käyttöaika pitenee näin:

- Tuote suunnitellaan niin, että se on laadukas ja kestää pitkään.
- Tuotteen voi korjata.
- Tuotteen voi päivittää. Siihen voi esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia, tai sen ulkonäköä voi muuttaa.
- Jos tuote tai sen osa kuluu tai rikkoutuu, se kunnostetaan ja myydään uudelleen.
- Kun tuotetta ei enää käytetä, sen voi myydä.

Yritys voi toimia esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun hän lopettaa sen käytön. Yritys kunnostaa tai päivittää tuotteen ja myy sen uudelleen. Näin yritys säästää rahaa, sillä se tarvitsee uusia materiaaleja vähemmän. Myös asiakas säästää rahaa, kun hän ostaa käytetyn tuotteen. Asiakkaan ei tarvitse ostaa uusia tuotteita usein, kun tuote kestää pitkään. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy raaka-aineita ja energiaa, ja ympäristöhaitat vähenevät.

Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra



EMMY

Emmy.fi on Suomen suurin verkkokauppa, joka myy käytetyt merkkivaatteet asiakkaiden puolesta. Emmyssä on helppo myydä ja ostaa vaatteita.



Ongelma

Vaatteiden valmistamiseen kuluu paljon vettä, maapinta-alaa ja kemikaaleja. Samalla syntyy haitallisia päästöjä. Halpojen vaatteiden laatu on heikko ja käyttöikä lyhyt. Moni haluaa ostaa käytettynä vaatteita, jotka ovat laadukkaita ja kestäviä. Käytettyjen vaatteiden myyminen ja ostaminen on kuitenkin melko hankalaa. Siksi monet ihmiset eivät laita vaatteitaan kiertoon.

Ratkaisu

Hyvälaatuiset käytetyt vaatteet voi myydä Emmyn avulla helposti. Asiakas voi tuoda vaatteet keräyspisteeseen tai lähettää ne postissa Emmylle. Emmy.fi kuvaa ja hinnoittelee vaatteet, jonka jälkeen se myy tuotteet verkkokaupassaan.

Ansaintamalli ja hyöty Emmylle

Kun Emmy myy vaatteita asiakkaiden puolesta, se ottaa asiakkaalta provision eli myyntipalkkion ja kuljetusmaksun. Loput rahat Emmy maksaa asiakkaalle. Riskit ovat Emmylle pienet, koska se maksaa asiakkaalle vain myydyistä vaatteista. Jokaiseen vaatteeseen kuluu kuitenkin työaikaa. Vaatteiden ostaja maksaa postimaksun ostoksista, joiden summa on alle 49 euroa.

Hyöty asiakkaalle

Vaatteiden myyjä säästää aikaa ja vaivaa. Vaatteet on helppo saada myyntiin. Lisäksi kerralla voi myydä suuren määrän vaatteita.

Vaatteiden ostaja säästää rahaa ja ympäristöä, kun ostaa käytettyjä vaatteita, eikä uusia.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. www.sitra.fi





Liiketoimintamalli

TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

Tuotteen elinkaari tarkoittaa sitä aikaa, jonka tuote on käytössä, ennen kuin sen käyttö loppuu. Kiertotalouden tavoite on, että tuotetta käytetään mahdollisimman pitkään.

Tuotteen käyttöaika pitenee näin:

- Tuote suunnitellaan niin, että se on laadukas ja kestää pitkään.
- Tuotteen voi korjata.
- Tuotteen voi päivittää. Siihen voi esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia, tai sen ulkonäköä voi muuttaa.
- Jos tuote tai sen osa kuluu tai rikkoutuu, se kunnostetaan ja myydään uudelleen.
- Kun tuotetta ei enää käytetä, sen voi myydä.

Yritys voi toimia esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun hän lopettaa sen käytön. Yritys kunnostaa tai päivittää tuotteen ja myy sen uudelleen. Näin yritys säästää rahaa, sillä se tarvitsee uusia materiaaleja vähemmän. Myös asiakas säästää rahaa, kun hän ostaa käytetyn tuotteen. Asiakkaan ei tarvitse ostaa uusia tuotteita usein, kun tuote kestää pitkään. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy raaka-aineita ja energiaa, ja ympäristöhaitat vähenevät.

Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra



VALTRA

Valtra valmistaa traktoreita.
Valtran asentajat myös kunnostavat
käytettyjä traktorin vaihteistoja tehtaalla.
Näin asiakas saa ehjän vaihteiston
rikki menneen vaihteiston tilalle
nopeasti ja edullisesti.
Asiakas saa panttimaksun,
kun palauttaa käytetyn vaihteiston Valtralle.



Ongelma

Rahaa menee hukkaan,
kun traktorin vaihteisto menee rikki
ja sitä ei korjata.
Uusien vaihteistojen valmistaminen
kuluttaa paljon luonnonvaroja ja resursseja.

Ratkaisu

Valtra myy käytettyjä Reman-vaihteistoja,
jotka on kunnostettu Valtran tehtaalla.
Rikkinäiset osat on korvattu uusilla osilla.
Asiakas voi saada monia eri vaihteistomalleja
nopeasti suoraan varastosta.
On ympäristön kannalta viisaampaa,
että tehdas kunnostaa vanhoja osia
kuin valmistaa uusia.
Kunnostus säästää energiaa ja materiaaleja.

Ansaintamalli ja hyöty Valtralle

Valtra saa paljon tuloja,
kun se myy vaihteistoja,
jotka on kunnostettu tehtaassa.
Samalla hyödynnetään asentajien ammattitaitoa.
Kun asiakas ostaa Reman-vaihteiston,
hän maksaa panttimaksun.
Panttimaksu on noin puolet vaihteiston hinnasta.
Asiakas saa rahan takaisin,
kun hän palauttaa käytetyn vaihteiston Valtralle.

Hyöty asiakkaalle

Asiakas säästää rahaa,
kun ostaa vaihteiston,
joka on kunnostettu tehtaassa.
Asiakas saa nopeasti ja helposti vaihteiston,
joka on kuin uusi.
Vaihteistolla on takuu.
Valtra maksaa kuljetuksen.

Jälleenmyyjät ja huoltopalvelut hyötyvät,
kun korjauksen aikataulu on nopea
ja helppo suunnitella.

*Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan
3. versio. www.sitra.fi*





Liiketoimintamalli

TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

Tuotteen elinkaari tarkoittaa sitä aikaa, jonka tuote on käytössä, ennen kuin sen käyttö loppuu. Kiertotalouden tavoite on, että tuotetta käytetään mahdollisimman pitkään.

Tuotteen käyttöaika pitenee näin:

- Tuote suunnitellaan niin, että se on laadukas ja kestää pitkään.
- Tuotteen voi korjata.
- Tuotteen voi päivittää. Siihen voi esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia, tai sen ulkonäköä voi muuttaa.
- Jos tuote tai sen osa kuluu tai rikkoutuu, se kunnostetaan ja myydään uudelleen.
- Kun tuotetta ei enää käytetä, sen voi myydä.

Yritys voi toimia esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun hän lopettaa sen käytön. Yritys kunnostaa tai päivittää tuotteen ja myy sen uudelleen. Näin yritys säästää rahaa, sillä se tarvitsee uusia materiaaleja vähemmän. Myös asiakas säästää rahaa, kun hän ostaa käytetyn tuotteen. Asiakkaan ei tarvitse ostaa uusia tuotteita usein, kun tuote kestää pitkään. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy raaka-aineita ja energiaa, ja ympäristöhaitat vähenevät.

Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra



PONSSE

Ponsse kunnostaa käytettyjä metsäkoneiden osia, jonka jälkeen se myy niitä. Lisäksi Ponsse myy tehopaketteja, joiden avulla vanhan metsäkoneen voi päivittää tehokkaaksi ja nykyaikaiseksi. Ponssen palveluiden avulla koneita voi käyttää kauemmin. Samalla säästyy paljon materiaaleja ja energiaa.



Ongelma

Metsäkoneiden valmistaminen ja ostaminen on kallista. Uusia konemalleja valmistetaan jatkuvasti, sillä ala kehittyy nopeasti. Koneiden ja varaosien valmistaminen kuluttaa paljon erilaisia metalleja ja muita resursseja. Vanhempia koneita on usein vaikeaa huoltaa, sillä niihin ei aina saa varaosia.

Ratkaisu

Ponsse myy metsäkoneiden osia eri tarpeisiin. Ponsse myy uusia osia sekä käytettyjä osia, jotka on kunnostettu Ponssen tehtaassa. On ympäristön kannalta viisaampaa, että tehdas kunnostaa vanhoja osia kuin valmistaa uusia osia. Kunnostus säästää energiaa ja materiaaleja sekä vähentää haitallisia päästöjä. Lisäksi Ponsse myy metsäkoneisiin tehopaketteja, jotka parantavat vanhan koneen tehoa.

Ansaintamalli ja hyöty Ponsselle

Ponsse myy metsäkoneita, niiden osia ja huoltopaketteja. Lisäksi se ostaa asiakkailta vanhoja osia ja korjaa niitä. Ympäri maailmaa on liikkeitä, joilla on lupa myydä Ponssen varaosia ja huoltaa heidän koneitaan. Asiakkaille myydään palveluita, ei vain tuotteita.

Hyöty asiakkaalle

Asiakas voi käyttää vanhaa konetta kauemmin, sillä siihen saa hyvin varaosia. Käytetyillä osilla on takuu. Lisäksi asiakas säästää rahaa, kun myy vanhan osan Ponsselle.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. www.sitra.fi





Liiketoimintamalli

TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

Tuotteen elinkaari tarkoittaa sitä aikaa, jonka tuote on käytössä, ennen kuin sen käyttö loppuu. Kiertotalouden tavoite on, että tuotetta käytetään mahdollisimman pitkään.

Tuotteen käyttöaika pitenee näin:

- Tuote suunnitellaan niin, että se on laadukas ja kestää pitkään.
- Tuotteen voi korjata.
- Tuotteen voi päivittää. Siihen voi esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia, tai sen ulkonäköä voi muuttaa.
- Jos tuote tai sen osa kuluu tai rikkoutuu, se kunnostetaan ja myydään uudelleen.
- Kun tuotetta ei enää käytetä, sen voi myydä.

Yritys voi toimia esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun hän lopettaa sen käytön. Yritys kunnostaa tai päivittää tuotteen ja myy sen uudelleen. Näin yritys säästää rahaa, sillä se tarvitsee uusia materiaaleja vähemmän. Myös asiakas säästää rahaa, kun hän ostaa käytetyn tuotteen. Asiakkaan ei tarvitse ostaa uusia tuotteita usein, kun tuote kestää pitkään. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy raaka-aineita ja energiaa, ja ympäristöhaitat vähenevät.

Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra



EKOX OY

Käyttökelpoisia IT-laitteita, kuten tietokoneita ja tulostimia, poistuu paljon käytöstä. Ekox säästää luonnonvaroja, kun se huoltaa IT-laitteita uutta käyttöä varten.



Ongelma

Yritykset poistavat jatkuvasti käytöstä IT-laitteita, joita voisi vielä käyttää. Laitteet joutuvat kaatopaikalle. Samaan aikaan yritykset ostavat uusia, kalliita laitteita. Laitteiden valmistaminen kuluttaa uusiutumattomia luonnonvaroja ja aiheuttaa päästöjä.

Ratkaisu

Ekox noutaa, huoltaa ja tyhjentää IT-laitteet turvallisesti. Sen jälkeen ne menevät uuteen käyttöön. Asiakas voi ostaa tai vuokrata yhden laitteen tai koko toimiston laitteet. Ekox voi myös vuokrata laitteet tapahtumaa varten ja asentaa laitteet valmiiksi.

Ansaintamalli ja hyöty Ekoxille

Ekox saa tuloja, kun se huoltaa laitteita ja myy tai vuokraa ne huollon jälkeen. Jos asiakas haluaa laitteensa takaisin, hän maksaa huollon. Jos asiakas ei halua laitetta takaisin, Ekox myy laitteet verkkokaupassaan.

Hyöty asiakkaalle

Asiakas säästää rahaa ja ympäristöä, kun hän ostaa käytetyn laitteen. Laite on helppo ostaa Ekoxin verkkokaupasta. Asiakkaan ei tarvitse itse kuljettaa, kierrättää tai säilyttää laitteita, jotka poistuvat käytöstä.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. www.sitra.fi



Liiketoimintamalli

TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

Tuotteen elinkaari tarkoittaa sitä aikaa, jonka tuote on käytössä, ennen kuin sen käyttö loppuu. Kiertotalouden tavoite on, että tuotetta käytetään mahdollisimman pitkään.

Tuotteen käyttöaika pitenee näin:

- Tuote suunnitellaan niin, että se on laadukas ja kestää pitkään.
- Tuotteen voi korjata.
- Tuotteen voi päivittää. Siihen voi esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia, tai sen ulkonäköä voi muuttaa.
- Jos tuote tai sen osa kuluu tai rikkoutuu, se kunnostetaan ja myydään uudelleen.
- Kun tuotetta ei enää käytetä, sen voi myydä.

Yritys voi toimia esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun hän lopettaa sen käytön. Yritys kunnostaa tai päivittää tuotteen ja myy sen uudelleen. Näin yritys säästää rahaa, sillä se tarvitsee uusia materiaaleja vähemmän. Myös asiakas säästää rahaa, kun hän ostaa käytetyn tuotteen. Asiakkaan ei tarvitse ostaa uusia tuotteita usein, kun tuote kestää pitkään. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy raaka-aineita ja energiaa, ja ympäristöhaitat vähenevät.

Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra



SUUTARIN PALVELUT

Kenkien valmistus kuormittaa ympäristöä hyvin paljon.

Kun suutari huoltaa ja korjaa kenkiä, niiden käyttöikä pitenee. Samalla vähenevät haitalliset ympäristövaikutukset.



Ongelma

Uusia kenkiä tehdään nykyisin paljon, ja niiden laatu on heikko. Suurin osa kengistä tehdään kehitysmaissa. Vain harva kenkien maahantuoja tietää, miten ja missä kenkiä valmistetaan. Eniten ympäristöä kuormittavat kenkien materiaalit, etenkin nahka ja sen käsittely.

Ratkaisu

Suutarit ovat pienyrittäjiä, jotka huoltavat, korjaavat ja valmistavat kenkiä. Näin suutari lisää kenkien käyttöaikaa jopa vuosia.

Ansaintamalli ja hyöty suutarille

Suutari saa rahaa, kun hän korjaa ja valmistaa kenkiä. Pikasuutari tekee pieniä töitä, esimerkiksi vaihtaa kenkien korkolapun. Perinteinen suutari korjaa tai valmistaa nahkatuotteita asiakkaan toiveiden mukaan.

Hyöty asiakkaalle

Asiakas säästää rahaa ja voi käyttää kenkiä pidempään, kun suutari korjaa ne. Suutarin palvelut ovat edullisia. Suutari voi myös valmistaa asiakkaalle nahkatuotteita, jotka ovat laadukkaita ja kestävät pitkään.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. www.sitra.fi