



## Liiketoimintamalli

# JAKAMISALUSTAT

Kaikkea ei tarvitse omistaa itse.

Jakamisalusta on digitaalinen palvelu,  
jonka avulla ihminen tai yritys voi vuokrata tai lainata  
tavaroita tai muuta omaisuutta.

Jakamisalusta voi olla netissä tai se voi olla älypuhelimien sovellus.

Monilla ihmisillä ja yrityksillä on tavaroita,  
joita he käyttävät vain vähän.

Moni omistaa esimerkiksi porakoneen,  
mutta poraa vain harvoin.

Tavallinen henkilöauto on keskimäärin käytössä  
vain 15 vuorokautta vuoden aikana.

Muun ajan se seisoo parkissa.

Tavaroihin kuluu rahaa ja luonnonvaroja.

Voiko tavaroille saada enemmän käyttäjiä,  
ja voiko niillä tehdä rahaa?

Jakamisalusta voi olla ratkaisu.

Yritykset ja kuluttajat hyötyvät jakamisalustoista.

Kaikkea ei tarvitse ostaa,  
vaan joka tilanteeseen saa oikean tuotteen  
halpaan hintaan jakamisalustan kautta.

Näin uusia tuotteita tarvitaan vähemmän.

Se säästää luonnonvaroja  
ja on ympäristöystävällistä.

Jakamisalustoja voidaan käyttää  
moneen asiaan, esimerkiksi:

- second hand -kauppaan  
eli käytettyjen tavaroiden kauppaan
- vuokraamiseen
- lainaamiseen
- vaihtamiseen

Yritys voi erikoistua siihen,  
että se tarjoaa jakamisalustan toisten käyttöön.

Yritys saa rahaa,

kun muut käyttävät jakamisalustaa.

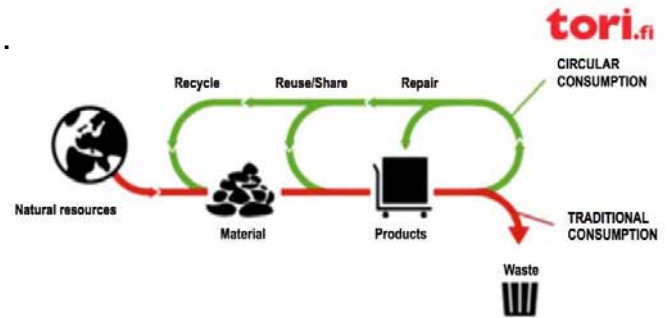
Näin tekee esimerkiksi Airbnb,  
jonka kautta ihmiset voivat vuokrata asunnon  
loman ajaksi.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



# TORI.FI

Tori.fi on Suomen suurin kirpputori netissä.  
Nettikirpputori tuo tavaroille lisää käyttöaikaa.  
Kun ihmiset ostavat käytettyjä tavaroita, uusia tavaroita tarvitsee tehdä vähemmän kuin ennen.  
Näin uudet luonnonvarat säästyvät.



## Ongelma

Hyviä tavaroita päättyy roskeen ja kaatopaikalle.  
Yritysten ja tavallisten ihmisten on vaikea myydä käytettyjä tavaroita.  
Jos vanhoille tavaroille ei ole hyvää myyntipaikkaa, yritykset ja ihmiset ostavat helposti vain uusia tuotteita.

## Ratkaisu

Tori.fi:ssä ihmiset voivat ostaa ja myydä käytettyjä tavaroita.  
Tori.fi palvelee myös yrityksiä.  
Yritys voi seurata Tori.fi:n kautta, kuinka paljon sen tuotteet maksavat käytettyinä.  
Yritys voi myös mainostaa Tori.fi:ssä.

## Ansaintamalli ja hyödyt Tori.fi:lle

Tori.fi saa rahaa kolmella tavalla ja kolmen asiakasryhmän kautta:

- 1) Kuluttajat eli tavalliset ihmiset voivat käyttää palvelua ilmaiseksi.  
He voivat myös ostaa Tori.fi:ltä myyntipalveluja, jos haluavat.
- 2) Pienille yrityksille ja yhteisöille Tori.fi:llä on omia konsepteja.  
Niillä voi esimerkiksi parantaa näkyvyyttä netissä.
- 3) Isot yritykset voivat mainostaa Tori.fi:ssä.

## Hyöty asiakkaalle

Tavalliset ihmiset voivat ostaa ja myydä tavaroita.  
Myyjä saa rahaa ja pääsee turhasta tavarasta eroon.  
Ostaja löytää tavarat helposti ja halpaan hintaan.

Pienet yritykset voivat saada lisää näkyvyyttä ja asiakkaita.

Isot yritykset voivat mainostaa Tori.fi-sivustolla.

Ympäristöä ja luonnonvaroja säästyy, kun uusia tavaroita ei tarvitse valmistaa yhtä paljon kuin ennen.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)





## Liiketoimintamalli

# JAKAMISALUSTAT

Kaikkea ei tarvitse omistaa itse.

Jakamisalusta on digitaalinen palvelu,  
jonka avulla ihminen tai yritys voi vuokrata tai lainata  
tavaroita tai muuta omaisuutta.

Jakamisalusta voi olla netissä tai se voi olla älypuhelimien sovellus.

Monilla ihmisillä ja yrityksillä on tavaroita,  
joita he käyttävät vain vähän.

Moni omistaa esimerkiksi porakoneen,  
mutta poraa vain harvoin.

Tavallinen henkilöauto on keskimäärin käytössä  
vain 15 vuorokautta vuoden aikana.

Muun ajan se seisoo parkissa.

Tavaroihin kuluu rahaa ja luonnonvaroja.

Voiko tavaroille saada enemmän käyttäjiä,  
ja voiko niillä tehdä rahaa?

Jakamisalusta voi olla ratkaisu.

Yritykset ja kuluttajat hyötyvät jakamisalustoista.

Kaikkea ei tarvitse ostaa,  
vaan joka tilanteeseen saa oikean tuotteen  
halpaan hintaan jakamisalustan kautta.

Näin uusia tuotteita tarvitaan vähemmän.

Se säästää luonnonvaroja  
ja on ympäristöystävällistä.

Jakamisalustoja voidaan käyttää  
moneen asiaan, esimerkiksi:

- second hand -kauppaan  
eli käytettyjen tavaroiden kauppaan
- vuokraamiseen
- lainaamiseen
- vaihtamiseen

Yritys voi erikoistua siihen,  
että se tarjoaa jakamisalustan toisten käyttöön.

Yritys saa rahaa,

kun muut käyttävät jakamisalustaa.

Näin tekee esimerkiksi Airbnb,  
jonka kautta ihmiset voivat vuokrata asunnon  
loman ajaksi.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



# LUNCHIE MARKET

Ravintoloista jää yli paljon ruokaa.  
Lunchie Market on puhelinsovellus,  
jonka avulla ravintola voi myydä  
ylimääräiset ruoka-annokset.



## Ongelma

Ravintoloilta ja muilta ruoka-alan yrityksiltä  
tulee biojätettä 75–85 miljoonaa kiloa joka vuosi.  
Yrityksen on vaikea tietää etukäteen,  
kuinka paljon asiakkaita tulee eri päivinä.  
Kun asiakkaita ei tule tarpeeksi,  
ruokaa jää yli ja syntyy ruokahävikkiä.  
Ruokahävikin ympäristövaikutus on suuri.

## Ratkaisu

Lunchie Market on ruokapalvelu,  
joka käyttää mobiiliteknologiaa.  
Sen avulla ravintolat ja kahvilat voivat myydä  
ruokaa, joka muuten menee roskeen.  
Ravintola ilmoittaa Lunchie Markettiin,  
millaisia ruoka-annoksia sillä on.  
Asiakas ostaa annoksen sovelluksen kautta  
ja hakee sen ravintolasta.

## Ansaintamalli ja hyöty Lunchie Marketille

Lunchie Market saa ravintolalta rahaa aina,  
kun ravintola myy ruokaa sovelluksen kautta.  
Sekä Lunchie Market että ravintolat hyötävät:  
ruokahävikki vähenee ja ympäristö säästyy.

## Hyöty asiakkaalle

Tavallinen kuluttaja voi ostaa ravintolaruokaa  
halvalla Lunchie Marketin kautta.  
Hän säästää myös aikaa,  
kun hänen ei tarvitse tehdä ruokaa kotona.

Ravintola saa rahaa ruoasta,  
joka muuten menisi biojätteeseen.  
Kun Lunchie Market mainostaa palveluaan,  
ravintola saa myös näkyvyyttä.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan  
3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)





## Liiketoimintamalli

# JAKAMISALUSTAT

Kaikkea ei tarvitse omistaa itse.

Jakamisalusta on digitaalinen palvelu,  
jonka avulla ihminen tai yritys voi vuokrata tai lainata  
tavaroita tai muuta omaisuutta.

Jakamisalusta voi olla netissä tai se voi olla älypuhelimien sovellus.

Monilla ihmisillä ja yrityksillä on tavaroita,  
joita he käyttävät vain vähän.

Moni omistaa esimerkiksi porakoneen,  
mutta poraa vain harvoin.

Tavallinen henkilöauto on keskimäärin käytössä  
vain 15 vuorokautta vuoden aikana.

Muun ajan se seisoo parkissa.

Tavaroihin kuluu rahaa ja luonnonvaroja.

Voiko tavaroille saada enemmän käyttäjiä,  
ja voiko niillä tehdä rahaa?

Jakamisalusta voi olla ratkaisu.

Yritykset ja kuluttajat hyötyvät jakamisalustoista.

Kaikkea ei tarvitse ostaa,  
vaan joka tilanteeseen saa oikean tuotteen  
halpaan hintaan jakamisalustan kautta.

Näin uusia tuotteita tarvitaan vähemmän.

Se säästää luonnonvaroja  
ja on ympäristöystävällistä.

Jakamisalustoja voidaan käyttää  
moneen asiaan, esimerkiksi:

- second hand -kauppaan  
eli käytettyjen tavaroiden kauppaan
- vuokraamiseen
- lainaamiseen
- vaihtamiseen

Yritys voi erikoistua siihen,  
että se tarjoaa jakamisalustan toisten käyttöön.

Yritys saa rahaa,

kun muut käyttävät jakamisalustaa.

Näin tekee esimerkiksi Airbnb,  
jonka kautta ihmiset voivat vuokrata asunnon  
loman ajaksi.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



# SHAREIT BLOX CAR

Shareit Blox Car on palvelu, jonka kautta voi

- antaa oman auton vuokralle
- vuokrata auton
- sopia kimpakyydin eli yhteisen autokyydin



## Ongelma

Auton valmistaminen vie paljon energiaa ja luonnonvaroja.  
Ihmiset ajavat autoilla vähän.  
Suurimman osan ajasta auto vain seisoo pihalla.

## Ratkaisu

Shareit Blox Car on jakamislusta autojen yhteiseen käyttöön.  
Shareit Blox Carin etu on, että kaikkien ihmisten ei tarvitse ostaa omaa autoa.  
Auton vuokraaminen on helppoa ja halpaa.  
Kimpakyyti on helppo järjestää.  
Nettipalvelun kautta kuka tahansa voi vuokrata autonsa pois tunniksi, päiväksi tai viikoksi.  
Palvelu on luotettava.  
Kaikkien käyttäjien pitää rekisteröityä palveluun.  
Heidät tunnistetaan ja myös maksukyky tarkistetaan.

## Ansaintamalli ja hyöty Shareit Blox Carille

Shareit Blox Car saa auton omistajalta rahaa, kun joku vuokraa auton palvelun kautta.  
Tulevaisuudessa tällaisella palvelulla on todennäköisesti yhä enemmän asiakkaita.

## Hyöty asiakkaalle

Ihmisen ei tarvitse ostaa omaa autoa, jos hän käyttää autoa vain harvoin.  
Auton vuokraaminen säästää rahaa ja ympäristöä.  
Auton omistaja saa rahaa, kun hän vuokraa autoaan.  
Myös julkisen liikenteen käyttö ja hyötyliikunta lisääntyvät, kun ihmiset omistavat vähemmän autoja.

*Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)*



## Liiketoimintamalli

# JAKAMISALUSTAT

Kaikkea ei tarvitse omistaa itse.

Jakamisalusta on digitaalinen palvelu,  
jonka avulla ihminen tai yritys voi vuokrata tai lainata  
tavaroita tai muuta omaisuutta.

Jakamisalusta voi olla netissä tai se voi olla älypuhelimien sovellus.

Monilla ihmisillä ja yrityksillä on tavaroita,  
joita he käyttävät vain vähän.

Moni omistaa esimerkiksi porakoneen,  
mutta poraa vain harvoin.

Tavallinen henkilöauto on keskimäärin käytössä  
vain 15 vuorokautta vuoden aikana.

Muun ajan se seisoo parkissa.

Tavaroihin kuluu rahaa ja luonnonvaroja.

Voiko tavaroille saada enemmän käyttäjiä,  
ja voiko niillä tehdä rahaa?

Jakamisalusta voi olla ratkaisu.

Yritykset ja kuluttajat hyötyvät jakamisalustoista.

Kaikkea ei tarvitse ostaa,  
vaan joka tilanteeseen saa oikean tuotteen  
halpaan hintaan jakamisalustan kautta.

Näin uusia tuotteita tarvitaan vähemmän.

Se säästää luonnonvaroja  
ja on ympäristöystävällistä.

Jakamisalustoja voidaan käyttää  
moneen asiaan, esimerkiksi:

- second hand -kauppaan  
eli käytettyjen tavaroiden kauppaan
- vuokraamiseen
- lainaamiseen
- vaihtamiseen

Yritys voi erikoistua siihen,  
että se tarjoaa jakamisalustan toisten käyttöön.

Yritys saa rahaa,

kun muut käyttävät jakamisalustaa.

Näin tekee esimerkiksi Airbnb,  
jonka kautta ihmiset voivat vuokrata asunnon  
loman ajaksi.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*

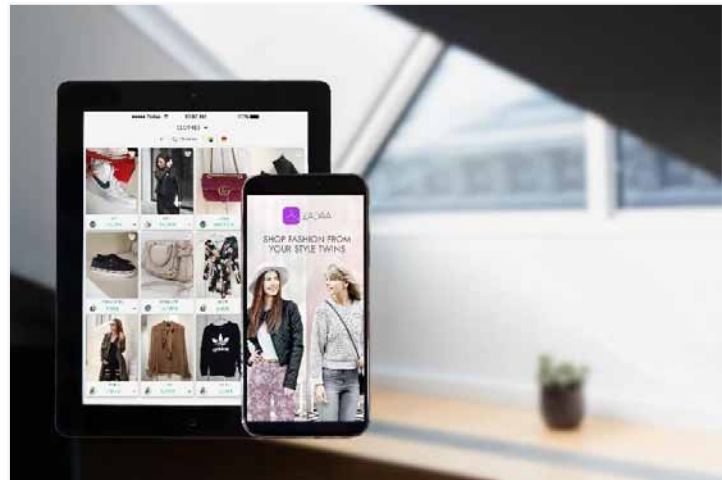




# ZADAA

Zadaa on mobiilisovellus  
käytetyille vaatteille.

Zadaa lisää vaatteiden käyttöaikaa.  
Vaatteita on helppo ostaa ja myydä,  
koska siihen tarvitaan vain nettiyhteys.  
Myyjän ja ostajan ei tarvitse olla  
samassa paikassa.



## Ongelma

Ihmisillä on paljon vaatteita,  
joita he käyttävät vain harvoin.  
Ihmiset ostavat vaatteita turhaan,  
ja se kuluttaa luonnonvaroja  
ja rasittaa ympäristöä.  
Yhden kangaskilon valmistaminen vie  
suuren määrän vettä ja erilaisia kemikaaleja.

Vaatteita voi olla vaikea kierrättää.  
Kirpputoriilta voi olla hankala löytää  
hyviä vaatteita.  
Nettikaupassa ei aina tiedä, onko vaate sopiva.

## Ratkaisu

Zadaa on mobiilisovellus,  
jolla voi myydä ja ostaa käytettyjä vaatteita.  
Zadaan käyttäjä kertoo palvelulle  
vartalonsa mitat.  
Zadaa ehdottaa hänelle  
samankokoisten myyjien vaatteita.  
Vaatteet voi ostaa suoraan sovelluksesta.  
Myyjä saa ostoksesta ilmoituksen  
ja lähettää paketin.  
Rahat siirtyvät myyjälle,  
kun ostaja on saanut paketin.

## Ansaintamalli ja hyöty Zadaalle

Zadaa saa rahaa,  
kun joku myy vaatteen sen kautta.  
Zadaan ei tarvitse itse ostaa vaatteita  
eikä sitoa rahoja vaatevarastoon.

## Hyöty asiakkaalle

Ostaja voi luottaa siihen,  
että vaate sopii hänelle,  
koska myyjä on samaa kokoa.  
Myyjä saa rahaa,  
kun hän myy turhat vaatteet pois.  
Vaatteita voi ostaa kaikkialla,  
koska mobiilisovellus toimii joka paikassa.  
Ostaja saa rahat takaisin,  
jos vaate ei ole sellainen kuin myyjä ilmoitti.

*Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan  
3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)*





## Liiketoimintamalli

# JAKAMISALUSTAT

Kaikkea ei tarvitse omistaa itse.

Jakamislusta on digitaalinen palvelu,  
jonka avulla ihminen tai yritys voi vuokrata tai lainata  
tavaroita tai muuta omaisuutta.

Jakamislusta voi olla netissä tai se voi olla älypuhelimien sovellus.

Monilla ihmisillä ja yrityksillä on tavaroita,  
joita he käyttävät vain vähän.

Moni omistaa esimerkiksi porakoneen,  
mutta poraa vain harvoin.

Tavallinen henkilöauto on keskimäärin käytössä  
vain 15 vuorokautta vuoden aikana.

Muun ajan se seisoo parkissa.

Tavaroihin kuluu rahaa ja luonnonvaroja.

Voiko tavaroille saada enemmän käyttäjiä,  
ja voiko niillä tehdä rahaa?

Jakamislusta voi olla ratkaisu.

Yritykset ja kuluttajat hyötyvät jakamislustoista.

Kaikkea ei tarvitse ostaa,  
vaan joka tilanteeseen saa oikean tuotteen  
halpaan hintaan jakamislustan kautta.

Näin uusia tuotteita tarvitaan vähemmän.

Se säästää luonnonvaroja  
ja on ympäristöystävällistä.

Jakamislustoja voidaan käyttää  
moneen asiaan, esimerkiksi:

- second hand -kauppaan  
eli käytettyjen tavaroiden kauppaan
- vuokraamiseen
- lainaamiseen
- vaihtamiseen

Yritys voi erikoistua siihen,  
että se tarjoaa jakamislustan toisten käyttöön.

Yritys saa rahaa,

kun muut käyttävät jakamislustaa.

Näin tekee esimerkiksi Airbnb,  
jonka kautta ihmiset voivat vuokrata asunnon  
loman ajaksi.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



# eRENT

eRENT on palvelu,  
jonka kautta yritys voi vuokrata  
koneita, laitteita ja muita tavaroita  
toisille yrityksille ja seurata niitä.  
Jakamistalous eli tavaroiden yhteinen käyttö  
voi vähentää tarvetta valmistaa uusia laitteita.



## Ongelma

Monet yritykset omistavat paljon kalustoa,  
esimerkiksi erilaisia koneita.  
Niitä käytetään kuitenkin vähän.  
Esimerkiksi siivouskoneita  
käytetään vain harvoin.  
Samaan aikaan yritykset maksavat paljon  
kalustosta ja sen huoltamisesta.

## Ratkaisu

Yritykset voivat jakaa kalustoa eRENTin kautta.  
eRENTin kautta yritys voi seurata  
ja hallita kalustoaan  
ja vuokrata omia ja muiden laitteita.  
Kun eri yritykset käyttävät samoja laitteita,  
luonnonvaroja säästyy.  
Uusia koneita ja laitteita ei tarvitse tehdä  
tai ostaa yhtä paljon kuin ennen.

## Ansaintamalli ja hyöty eRENTille

eRENT saa rahaa,  
kun yritys vuokraa kalustoaan sen kautta  
tai käyttää eRENTin seurantapalvelua.  
eRENT voi lisätä jakamistaloutta  
ja luoda liiketoimintaa,  
joka kasvaa kansainvälisesti.

## Hyöty asiakkaalle

eRENTin asiakkaita ovat laitevuokraamot  
ja kalustovuokraamot,  
rakennusyhtiöt ja eri alojen yritykset.  
Vuokraamot saavat eRENTin kautta  
uusia asiakkaita.  
Yritykset saavat rahaa,  
kun ne vuokraavat kalustoa toisille yrityksille.  
Yritys voi myös säästää,  
kun sen ei tarvitse ostaa omaa kalustoa.  
Rakennusyhtiölle on helppoa,  
että se voi pyytää tarjouksen kalustosta  
yhtä aikaa monelta toimijalta eRENTin kautta.

*Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan  
3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)*





## Liiketoimintamalli

# JAKAMISALUSTAT

Kaikkea ei tarvitse omistaa itse.

Jakamisalusta on digitaalinen palvelu,  
jonka avulla ihminen tai yritys voi vuokrata tai lainata  
tavaroita tai muuta omaisuutta.

Jakamisalusta voi olla netissä tai se voi olla älypuhelimien sovellus.

Monilla ihmisillä ja yrityksillä on tavaroita,  
joita he käyttävät vain vähän.

Moni omistaa esimerkiksi porakoneen,  
mutta poraa vain harvoin.

Tavallinen henkilöauto on keskimäärin käytössä  
vain 15 vuorokautta vuoden aikana.

Muun ajan se seisoo parkissa.

Tavaroihin kuluu rahaa ja luonnonvaroja.

Voiko tavaroille saada enemmän käyttäjiä,  
ja voiko niillä tehdä rahaa?

Jakamisalusta voi olla ratkaisu.

Yritykset ja kuluttajat hyötyvät jakamisalustoista.

Kaikkea ei tarvitse ostaa,  
vaan joka tilanteeseen saa oikean tuotteen  
halpaan hintaan jakamisalustan kautta.

Näin uusia tuotteita tarvitaan vähemmän.

Se säästää luonnonvaroja  
ja on ympäristöystävällistä.

Jakamisalustoja voidaan käyttää  
moneen asiaan, esimerkiksi:

- second hand -kauppaan  
eli käytettyjen tavaroiden kauppaan
- vuokraamiseen
- lainaamiseen
- vaihtamiseen

Yritys voi erikoistua siihen,  
että se tarjoaa jakamisalustan toisten käyttöön.

Yritys saa rahaa,

kun muut käyttävät jakamisalustaa.

Näin tekee esimerkiksi Airbnb,  
jonka kautta ihmiset voivat vuokrata asunnon  
loman ajaksi.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



# VENUU

Monet toimistot ja tapahtumatilat ovat suuren osan ajasta tyhjiä. Yritykset ja ihmiset eivät tiedä, että näitä tiloja voi vuokrata. Tietoa vuokratiloista on monessa eri paikassa. Venuu-palvelu kokoaa yhteen tiedot tiloista, joita voi vuokrata. Venuu voi vähentää tarvetta rakentaa uusia tiloja.



## Ongelma

Maailmassa on paljon erilaisia tiloja, joita käytetään vain vähän. Näitä ovat esimerkiksi kokoustilat, ravintolat ja kahvilat, jotka ovat auki vain päivällä. Toisaalta eri tapahtumiin on usein vaikea löytää hyviä tiloja, koska tietoa vuokratiloista ei löydy. Silloin yritykset rakentavat helposti uusia tiloja. Samalla ne tuhlaavat usein resursseja, ja myös tilavuokrat voivat nousta.

## Ratkaisu

Venuun nettipalvelussa on vuokratiloja esimerkiksi juhliin ja kokouksiin. Kuka tahansa voi vuokrata tilan Venuun kautta, ja Venuu voi myös etsiä sopivan tilan yritysasiakkaalle. Venuu haluaa, että nykyisiä tiloja käytetään enemmän kuin nyt. Se myös haluaa, että uusia tiloja ei rakenneta yhtä paljon kuin nyt. Näin tilojen ympäristökuormitus pienenee.

## Ansaintamalli ja hyöty Venuulle

Tilan varaaja ei maksa Venuulle mitään. Tilan tarjoaja maksaa Venuulle rahaa vain, kun joku vuokraa tilan Venuun kautta.

## Hyöty asiakkaalle

Tilan varaajan on helppo löytää erilaisia tiloja ja vertailla niitä. Tilojen hinnat ja tiedot ovat selkeästi esillä, ja varaaminen on helppoa.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)



## Liiketoimintamalli

# JAKAMISALUSTAT

Kaikkea ei tarvitse omistaa itse.

Jakamisalusta on digitaalinen palvelu,  
jonka avulla ihminen tai yritys voi vuokrata tai lainata  
tavaroita tai muuta omaisuutta.

Jakamisalusta voi olla netissä tai se voi olla älypuhelimien sovellus.

Monilla ihmisillä ja yrityksillä on tavaroita,  
joita he käyttävät vain vähän.

Moni omistaa esimerkiksi porakoneen,  
mutta poraa vain harvoin.

Tavallinen henkilöauto on keskimäärin käytössä  
vain 15 vuorokautta vuoden aikana.

Muun ajan se seisoo parkissa.

Tavaroihin kuluu rahaa ja luonnonvaroja.

Voiko tavaroille saada enemmän käyttäjiä,  
ja voiko niillä tehdä rahaa?

Jakamisalusta voi olla ratkaisu.

Yritykset ja kuluttajat hyötyvät jakamisalustoista.

Kaikkea ei tarvitse ostaa,  
vaan joka tilanteeseen saa oikean tuotteen  
halpaan hintaan jakamisalustan kautta.

Näin uusia tuotteita tarvitaan vähemmän.

Se säästää luonnonvaroja  
ja on ympäristöystävällistä.

Jakamisalustoja voidaan käyttää  
moneen asiaan, esimerkiksi:

- second hand -kauppaan  
eli käytettyjen tavaroiden kauppaan
- vuokraamiseen
- lainaamiseen
- vaihtamiseen

Yritys voi erikoistua siihen,  
että se tarjoaa jakamisalustan toisten käyttöön.

Yritys saa rahaa,

kun muut käyttävät jakamisalustaa.

Näin tekee esimerkiksi Airbnb,  
jonka kautta ihmiset voivat vuokrata asunnon  
loman ajaksi.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



# BARKING

Barking on palvelu, joka kertoo vapaat parkkipaikat. Näin ihmisten ei tarvitse ajaa turhaan, kun he etsivät parkkipaikkaa. Voi myös olla, että uusia parkkipaikkoja rakennetaan vähemmän, kun ihmisillä on enemmän tietoa nykyistä parkkipaikoista.



## Ongelma

Parkkipaikan löytäminen kaupungissa vie usein aikaa. Jopa kolmasosa kaupunkiajosta on sitä, että autoilijat etsivät parkkipaikkaa. Silti moni parkkipaikka on usein tyhjä. Yrityksillä voi olla parkkipaikkoja, joita käytetään vain päivällä. Talon asukkaat voivat vuokrata taloyhtiön parkkipaikkoja varmuuden vuoksi, jos ne ovat halpoja. Joskus autoilija ei vain tiedä, että lähellä on vapaa parkkipaikka.

## Ratkaisu

Barking kertoo vapaat parkkipaikat. Parkkipaikan omistaja voi ilmoittaa parkkipaikan palveluun. Autoilija voi katsoa Barkingista vapaan parkkipaikan etukäteen ja varata sen. Hän maksaa parkkipaikan Barkingissa. Barking antaa ohjeet, miten parkkipaikalle pääsee.

## Ansaintamalli ja hyöty Barkingille

Barking saa rahaa, kun joku vuokraa parkkipaikan sen kautta.

## Hyöty asiakkaalle

Autoilijan ei tarvitse etsiä parkkipaikkaa. Hän voi varata sen etukäteen netissä tai mobiilisovelluksessa. Kun turha autoilu vähenee, säästyy aikaa ja bensiiniä. Myös päästöt, liikenne ja ruuhkat vähenevät, ja se tekee kaupungista viihtyisemmän. Lisäksi Barkingin parkkipaikka voi olla halvempi kuin tavallinen parkkipaikka. Kun nykyisiä parkkipaikkoja käytetään enemmän, uusia parkkipaikkoja ei tarvitse rakentaa. Kaupungin tilaa voidaan käyttää muuhun, ja ympäristöä säästyy.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)





## Liiketoimintamalli

# JAKAMISALUSTAT

Kaikkea ei tarvitse omistaa itse.

Jakamisalusta on digitaalinen palvelu,  
jonka avulla ihminen tai yritys voi vuokrata tai lainata  
tavaroita tai muuta omaisuutta.

Jakamisalusta voi olla netissä tai se voi olla älypuhelimien sovellus.

Monilla ihmisillä ja yrityksillä on tavaroita,  
joita he käyttävät vain vähän.  
Moni omistaa esimerkiksi porakoneen,  
mutta poraa vain harvoin.  
Tavallinen henkilöauto on keskimäärin käytössä  
vain 15 vuorokautta vuoden aikana.  
Muun ajan se seisoo parkissa.  
Tavaroihin kuluu rahaa ja luonnonvaroja.  
Voiko tavaroille saada enemmän käyttäjiä,  
ja voiko niillä tehdä rahaa?  
Jakamisalusta voi olla ratkaisu.

Yritykset ja kuluttajat hyötyvät jakamisalustoista.  
Kaikkea ei tarvitse ostaa,  
vaan joka tilanteeseen saa oikean tuotteen  
halpaan hintaan jakamisalustan kautta.  
Näin uusia tuotteita tarvitaan vähemmän.  
Se säästää luonnonvaroja  
ja on ympäristöystävällistä.

Jakamisalustoja voidaan käyttää  
moneen asiaan, esimerkiksi:

- second hand -kauppaan  
eli käytettyjen tavaroiden kauppaan
- vuokraamiseen
- lainaamiseen
- vaihtamiseen

Yritys voi erikoistua siihen,  
että se tarjoaa jakamisalustan toisten käyttöön.  
Yritys saa rahaa,  
kun muut käyttävät jakamisalustaa.  
Näin tekee esimerkiksi Airbnb,  
jonka kautta ihmiset voivat vuokrata asunnon  
loman ajaksi.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*





# SKIPPERI

Veneitä on paljon,  
mutta niitä käytetään vain vähän.  
Skipperin palvelusta kuka tahansa  
voi vuokrata veneen.



## Ongelma

Suomalaiset veneilevät  
noin 17 päivää vuodessa.  
Veneet seisovat laiturissa  
suurimman osan kesästä.  
Vene vie paljon aikaa  
ja rahaa veneen omistajalta.

## Ratkaisu

Skipperi on palvelu,  
jonka kautta voi laittaa oman veneen vuokralle.  
Skipperin kautta voi myös vuokrata veneen,  
kun haluaa vesille.  
Palvelun hyöty on,  
että kaikilla ei pidä olla omaa venettä.  
Veneen omistaja voi vuokrata oman veneensä  
pois, kun hän ei itse käytä venettä.  
Veneen vuokraaja voi päästä veneilemään  
halpaan hintaan.  
Vuokraaja tunnistautuu Skipperin nettipalveluun,  
täyttää veneily-CV:n  
ja tekee varauspyynnön veneestä.

## Ansaintamalli ja hyöty Skipperille

Skipperi saa rahaa,  
kun joku vuokraa veneen sen kautta.  
Skipperille tämä tapa on hyvä siksi,  
että sen ei tarvitse itse omistaa veneitä.  
Veneen vuokralle ilmoittaminen  
ja vuokraajaksi rekisteröityminen on ilmaista.

## Hyöty asiakkaalle

Veneen omistaja saa rahaa,  
kun hän vuokraa venettään.

Veneen vuokraaja pääsee veneilemään helposti.  
Hän voi kokeilla erilaisia veneitä.

Skipperi hoitaa maksuliikenteen, varmennukset,  
palvelun ja veneiden markkinoinnin.  
Skipperi antaa yhden prosentin liikevaihdosta  
Itämeren suojeluun.

*Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan  
3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)*

