



## Liiketoimintamalli

# TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

*Tuotteen elinkaari tarkoittaa tässä sitä aikaa, jonka tuote on käytössä ennen käytöstä poistamistaan. Kiertotaloudessa tavoitteena on pitää tuotteet käytössä mahdollisimman pitkään.*

### Keinoja:

- Tuote suunnitellaan pitkäkestoiseksi, laadukkaaksi ja korjattavaksi.
- Tuotteelle tarjotaan huolto- ja korjauspalveluita.
- Tuotteen voi päivittää, esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia tai muokata ulkonäköä.
- Kulunut tai rikkoutunut tuote tai osa kunnostetaan uuden veroiseksi ja myydään uudelleen.
- Jos tuotteelle ei ole enää käyttöä, sen voi myydä eteenpäin.

Yritys voi suunnitella toimintansa esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun ei tarvitse sitä enää tai kun se on rikkoutunut. Yritys kunnostaa ja/tai päivittää tuotteen ja voi myydä sen uutta tuotetta edullisemmin eteenpäin. Sekä yritys että sen asiakkaat voivat saada merkittävää rahallista säästöä.

Jos tuotteen elinkaari on pitkä, niin asiakkaan tarvitsee ostaa uusia tuotteita harvemmin ja yritys voi säästää esimerkiksi materiaalikustannuksissa. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy luonnonvaroja ja energiaa, ja tuotannosta aiheutuu vähemmän haittoja ympäristölle.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



## 3 STEP IT

*3 Step IT pidentää toimistolaitteiden käyttöikä. Yritys liisaa (vuokraa) toimisto-elektroniikkaa yrityksille ja muille organisaatioille. Liisauskauden jälkeen laitteet kunnostetaan ja myydään.*



### Ongelma

Sähkö- ja elektroniikkalaitteiden valmistus kuluttaa paljon luonnonvaroja ja pilaa ympäristöä. Yritysten käytetyt it-laitteet päätyvät usein jätteeksi. Niitä voitaisiin kuitenkin käyttää vähemmän vaativissa tehtävissä. Esimerkiksi koulut tarvitsevat paljon peruslaitteita, mutta niillä on vain vähän rahaa hankintoihin.

### Ratkaisu: IT-laitteiden elinkaarenhallinta palveluna

3 Step IT on kehittänyt it-laitteiden kiertoa helpottavan palvelun. Yli 95 prosenttia yritysten käytössä olleista laitteista päätyy uudelleen käyttöön.

### Ansaintamalli ja hyödyt 3 Step IT:lle

Asiakasyritykset ostavat palvelua, jossa 3 Step IT toimittaa laitteet ja huolehtii niiden ylläpidosta ja uusimisesta. Kun asiakas haluaa vaihtaa uudempiin laitteisiin, 3 Step IT kunnostaa käytetyt laitteet ja myy ne eteenpäin. 3 Step IT on yksi Euroopan suurimmista käytettyjen it-laitteiden myyjistä.

### Hyödyt asiakkaalle ja loppukäyttäjälle

Asiakasyritys tietää, että it-laitteet toimivat ja että ne uusitaan ajallaan. Asiakas maksaa käytöstä laitteiden omistamisen sijaan. Asiakas tietää, että vanhat laitteet käsitellään vastuullisesti: 3 Step IT huolehtii tietoturvasta ja ohjaa laitteet uudelleenkäyttöön tai tarvittaessa kierrätykseen.

Käytetyn laitteen hankkiva kuluttaja-asiakas saa huolletun ja turvallisen koneen. Asiakas säästää rahaa ja tekee ympäristötietoisien valinnan.

*Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)*



## Liiketoimintamalli

# TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

*Tuotteen elinkaari tarkoittaa tässä sitä aikaa, jonka tuote on käytössä ennen käytöstä poistamistaan. Kiertotaloudessa tavoitteena on pitää tuotteet käytössä mahdollisimman pitkään.*

### Keinoja:

- Tuote suunnitellaan pitkäkestoiseksi, laadukkaaksi ja korjattavaksi.
- Tuotteelle tarjotaan huolto- ja korjauspalveluita.
- Tuotteen voi päivittää, esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia tai muokata ulkonäköä.
- Kulunut tai rikkoutunut tuote tai osa kunnostetaan uuden veroiseksi ja myydään uudelleen.
- Jos tuotteelle ei ole enää käyttöä, sen voi myydä eteenpäin.

Yritys voi suunnitella toimintansa esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun ei tarvitse sitä enää tai kun se on rikkoutunut. Yritys kunnostaa ja/tai päivittää tuotteen ja voi myydä sen uutta tuotetta edullisemmin eteenpäin. Sekä yritys että sen asiakkaat voivat saada merkittävää rahallista säästöä.

Jos tuotteen elinkaari on pitkä, niin asiakkaan tarvitsee ostaa uusia tuotteita harvemmin ja yritys voi säästää esimerkiksi materiaalikustannuksissa. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy luonnonvaroja ja energiaa, ja tuotannosta aiheutuu vähemmän haittoja ympäristölle.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



# HUONEKALUJEN VERHOILU

*Huonekalut ovat parhaimmillaan arvoesineitä, jotka siirtyvät sukupolvelta toiselle. Ne vaativat kuitenkin välillä pientä kunnostusta, jolloin ammattitaitoiset verhoilijat tulevat apuun. Verhoilijat ovat ammattilaisia, jotka osaavat huoltaa ja korjata vanhoja huonekaluja.*



## Ongelma

Uusien huonekalujen valmistus kuluttaa luonnonvaroja ja energiaa. Uusia huonekaluja pidetään usein vanhoja parempina, vaikka ne voivat olla heikkolaatuisia, tuotteet hajoavat herkästi eikä niitä voi korjata huonon laadun takia. Suuri osa huonekaluista rikkoutuu nopeasti ja päättyy kierrätykseen tai polttoon.

## Ratkaisu: verhoilijoiden ammattitaidolla uusi elämä huonekaluille

Verhoilijat ovat usein pienyrittäjiä, jotka palvelullaan ja omalla työllään mahdollistavat vanhan huonekalun pidemmän käytön. Asiakas sopii verhoilijan kanssa huonekalun korjaamisesta, kangasvalinnoista ja työn aikataulusta. Esimerkiksi perussohvan verhoiluun saattaa kulua vain noin viisi työpäivää. Yksi uudelleenkäytettäväksi päätyvä sohva säästää uuden valmistamiseen verrattuna hiilidioksidipäästöjä, jotka vastaavat noin 240 kilometrin ajoa autolla.

## Ansaintamalli ja hyödyt verhoilijoille

Verhoilijat saavat tuloja verhoilun suunnittelupalvelusta ja huonekalujen verhoilusta. Uudelleenverhoilun kesto ja hinta määräytyvät tapauskohtaisesti. Verhoilijat ovat sisustusalan kiertotalousammattilaisia, joiden ammattitaidoille on kasvava kysyntä.

## Hyödyt asiakkaalle ja loppukäyttäjälle

Verhoilijoiden asiakkaita ovat useimmiten kotitaloudet ja yritykset. Korjaamalla vanhoja huonekaluja asiakkaat voivat käyttää niitä pidempään. Asiakkaat voivat toteuttaa erityistoiveita ja saavat yksilöllisen ja uniikin huonekalun vaivattomasti. Verhoilijat voivat toteuttaa ammattitaidollaan pitkäikäisiä, laadukkaita ja persoonallisia kalusteratkaisuja.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)





## Liiketoimintamalli

# TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

*Tuotteen elinkaari tarkoittaa tässä sitä aikaa, jonka tuote on käytössä ennen käytöstä poistamistaan. Kiertotaloudessa tavoitteena on pitää tuotteet käytössä mahdollisimman pitkään.*

### Keinoja:

- Tuote suunnitellaan pitkäkestoiseksi, laadukkaaksi ja korjattavaksi.
- Tuotteelle tarjotaan huolto- ja korjauspalveluita.
- Tuotteen voi päivittää, esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia tai muokata ulkonäköä.
- Kulunut tai rikkoutunut tuote tai osa kunnostetaan uuden veroiseksi ja myydään uudelleen.
- Jos tuotteelle ei ole enää käyttöä, sen voi myydä eteenpäin.

Yritys voi suunnitella toimintansa esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun ei tarvitse sitä enää tai kun se on rikkoutunut. Yritys kunnostaa ja/tai päivittää tuotteen ja voi myydä sen uutta tuotetta edullisemmin eteenpäin. Sekä yritys että sen asiakkaat voivat saada merkittävää rahallista säästöä.

Jos tuotteen elinkaari on pitkä, niin asiakkaan tarvitsee ostaa uusia tuotteita harvemmin ja yritys voi säästää esimerkiksi materiaalikustannuksissa. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy luonnonvaroja ja energiaa, ja tuotannosta aiheutuu vähemmän haittoja ympäristölle.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



# SWAPPIE

*Swappie korjaa ja myy eteenpäin käytettyjä älypuhelimia. Kuluttaja saa uudenveroisen puhelimen uutta edullisemmin, takuun kera.*



## Ongelma

Ihmiset ostavat länsimaissa uuden puhelimen noin puolentoista vuoden välein, jolloin vanhat puhelimet jäävät pöytälaatikkoon tai kierrättämättä. Elektroniikkajätettä ”dumpataan” usein kehitysmaihin, joissa sen käsittely on puutteellista. Lisäksi harvinaisia materiaaleja ja luonnonvaroja hukataan, jos laitteet päätyvät kaatopaikalle kierrättämisen sijaan. Kuluttajien näkökulmasta ongelmana on myös uusien puhelimien jatkuva kallistuminen.

## Ratkaisu: markkinapaikka käytetyille älypuhelimille

Swappie ostaa yrityksiltä ja yksityishenkilöiltä käytettyjä puhelimia, huoltaa ne ja myy eteenpäin. Ennen myyntiä puhelimille tehdään kuntotarkastus. Suomen markkinoille kelpaamattomia puhelimia toimitetaan ulkomaille muiden kierrätyspalvelujen kautta. Käyttökelvottomat puhelimet toimitetaan elektroniikkajätteen keräykseen.

## Ansaintamalli ja hyödyt Swappielle

Swappien ansaintamalli perustuu puhelinten myynnistä ja huollosta saatavaan liikevaihtoon. Yritys on erikoistunut iPhone -puheliin. Yrityksen ostamista käytetyistä puhelimista maksetaan korvaus niiden toimittajille.

## Hyödyt asiakkaalle ja loppukäyttäjälle

Asiakkaalle hyötynä ovat käytetyn puhelimen halvempi hankintahinta, tuotteelle tarjottava takuu sekä Swappien toiminnan läpinäkyvyys: asiakas tietää, mitä on ostamassa. Asiakas voi myös tienata rahaa myydessään käytetyn puhelimensa Swappielle.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)







## Liiketoimintamalli

# TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

*Tuotteen elinkaari tarkoittaa tässä sitä aikaa, jonka tuote on käytössä ennen käytöstä poistamistaan. Kiertotaloudessa tavoitteena on pitää tuotteet käytössä mahdollisimman pitkään.*

### Keinoja:

- Tuote suunnitellaan pitkäkestoiseksi, laadukkaaksi ja korjattavaksi.
- Tuotteelle tarjotaan huolto- ja korjauspalveluita.
- Tuotteen voi päivittää, esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia tai muokata ulkonäköä.
- Kulunut tai rikkoutunut tuote tai osa kunnostetaan uuden veroiseksi ja myydään uudelleen.
- Jos tuotteelle ei ole enää käyttöä, sen voi myydä eteenpäin.

Yritys voi suunnitella toimintansa esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun ei tarvitse sitä enää tai kun se on rikkoutunut. Yritys kunnostaa ja/tai päivittää tuotteen ja voi myydä sen uutta tuotetta edullisemmin eteenpäin. Sekä yritys että sen asiakkaat voivat saada merkittävää rahallista säästöä.

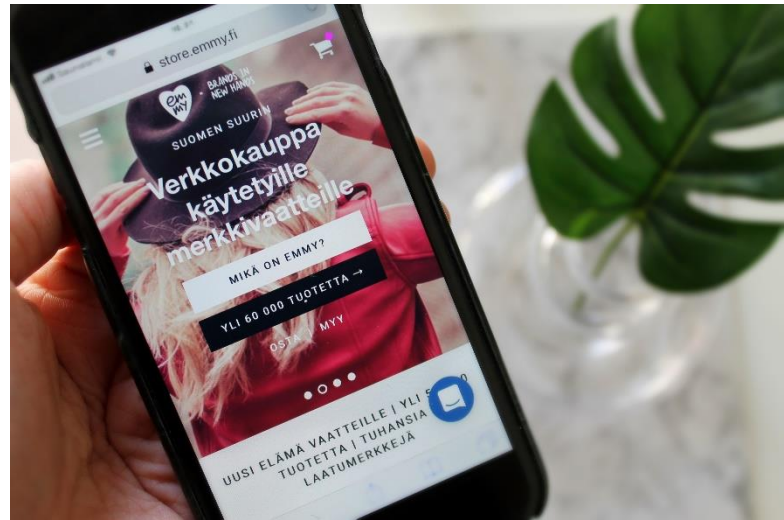
Jos tuotteen elinkaari on pitkä, niin asiakkaan tarvitsee ostaa uusia tuotteita harvemmin ja yritys voi säästää esimerkiksi materiaalikustannuksissa. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy luonnonvaroja ja energiaa, ja tuotannosta aiheutuu vähemmän haittoja ympäristölle.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



## EMMY

*Emmy on Suomen suurin verkkokauppa käytetyille merkkivaatteille. Emmy.fi tekee käytettyjen vaatteiden myymisestä ja ostamisesta vaivatonta ja selkeää. Tuotteiden saaminen myyntiin on helppoa ja kuluttaja voi ostaa tuotteita useilta myyjiltä samalla kerralla.*



### Ongelma

Vaatteiden valmistaminen kuluttaa vettä, maapinta-alaa ja kemikaaleja sekä aiheuttaa kasvihuonekaasupäästöjä. Halvat vaatteet eivät kestä hyvinä pitkään, kun taas hyvälaatuisille vaatteille on kysyntää myös käytettynä. Käytettyjen vaatteiden myyminen ja ostaminen esimerkiksi kirpputoreilla tai nettipalstoilla on melko vaivalloista ja monet kuluttajat eivät laita vaatteitaan kiertoon, vaikka kierrättäminen koettaisiinkin tärkeäksi.

### Ratkaisu: vaatteiden myyminen helposti Emmyn avulla

Kuluttaja voi Emmyn avulla myydä käytetyt hyvälaatuiset vaatteensa vaivattomasti. Vaatteet voi toimittaa keräyspisteeseen tai lähettää Emmylle postitse. Myytäväksi kelpaavat vaatteet kuvataan ja hinnoitellaan kuluttajan puolesta. Sen jälkeen tuotteet menevät myyntiin Emmyn verkkokauppaan.

### Ansaintamalli ja höydyt Emmylle

Emmy tilittää kaupaksi menevistä vaatteista myyjälle sen summan, joka jää jäljelle kauppahinnasta Emmyn provision ja kuljetuskulun jälkeen. Koska vaatteiden myyjälle maksetaan vain myydyistä vaatteista, ovat riskit Emmylle ansaintamallissa pienet. Jokaiseen myyntiin menevään vaatteeseen kuluu kuitenkin työaikaa. Vaatteiden ostaja maksaa postimaksun alle 49 euron arvoisista ostoksista.

### Hyödyt asiakkaalle ja loppukäyttäjälle

Vaatteiden myyjä säästää aikaa ja vaivaa verrattuna muihin vaatteiden jälleenmyyntiratkaisuihin – hänen ei tarvitse itse esimerkiksi hinnoitella tai kuvata vaatteita, ja hän voi toimittaa myyntiin kerralla suuria määriä. Vaatteiden ostaja sen sijaan voi säästää rahaa ja toimia ympäristövastuullisesti ostamalla uusien sijaan käytettyjä merkkivaatteita. Laadukkaita vaatteita voi myydä useammankin käyttäjän jälkeen eteenpäin. Emmyn keräyspisteet on sijoitettu kuluttajien kannalta keskeisiin paikkoihin.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)







## Liiketoimintamalli

# TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

*Tuotteen elinkaari tarkoittaa tässä sitä aikaa, jonka tuote on käytössä ennen käytöstä poistamistaan. Kiertotaloudessa tavoitteena on pitää tuotteet käytössä mahdollisimman pitkään.*

### Keinoja:

- Tuote suunnitellaan pitkäkestoiseksi, laadukkaaksi ja korjattavaksi.
- Tuotteelle tarjotaan huolto- ja korjauspalveluita.
- Tuotteen voi päivittää, esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia tai muokata ulkonäköä.
- Kulunut tai rikkoutunut tuote tai osa kunnostetaan uuden veroiseksi ja myydään uudelleen.
- Jos tuotteelle ei ole enää käyttöä, sen voi myydä eteenpäin.

Yritys voi suunnitella toimintansa esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun ei tarvitse sitä enää tai kun se on rikkoutunut. Yritys kunnostaa ja/tai päivittää tuotteen ja voi myydä sen uutta tuotetta edullisemmin eteenpäin. Sekä yritys että sen asiakkaat voivat saada merkittävää rahallista säästöä.

Jos tuotteen elinkaari on pitkä, niin asiakkaan tarvitsee ostaa uusia tuotteita harvemmin ja yritys voi säästää esimerkiksi materiaalikustannuksissa. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy luonnonvaroja ja energiaa, ja tuotannosta aiheutuu vähemmän haittoja ympäristölle.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



## VALTRA

*Valtra tarjoaa asiakkaille käytettyjen traktoreiden vaihteistojen tehdaskunnostusta hyödyntäen samalla asentajiensa ammattiosaamista. Asiakas saa nopeasti ja resurssitehokkaasti korvaavan vaihteiston rikkoutuneen tilalle. Vaihteistojen palauttamiseen kannustetaan panttimaksun avulla.*



### Ongelma

Arvoa menetetään, kun traktoreiden käytetyt vaihteistot päätyvät pois käytöstä. Uusien vaihdelaatikoiden valmistaminen kuluttaa paljon luonnonvaroja ja resursseja.

### Ratkaisu: tehdaskunnostetut vaihteistot traktoreihin

Tehtaalle palautuvat käytetyt vaihteistot puretaan, pestään ja kuluneet tai vaurioituneet osat korvataan uusilla. Vaihteistot kasataan, testataan ja maalataan kuten uudet vaihteistot. Asiakkaalle on saatavilla lukuisia eri malleja nopeasti ja suoraan varastosta. Tehdaskunnostuksen myötä säästyy luonnonvaroja ja energiaa uuden tuotteen valmistukseen verrattuna.

### Ansaintamalli ja hyödyt Valtralle

Tehdaskunnostettujen vaihteistojen myynti on merkittävä osa Valtran liiketoimintaa ja hyvin kannattavaa. Tilatessaan Reman-vaihteiston asiakas maksaa panttimaksun, noin 50 prosenttia vaihteiston hinnasta. Pantti palautetaan asiakkaalle käytettyä vaihdelaatikkoa vastaan. Asentajien huippuosaaminen saadaan käyttöön ja samalla säästyy asiakkaiden aikaa ja rahaa. Asentajien läheinen yhteistyö ja tiedonjako tuotekehityksen kanssa auttaa parantamaan tuotteita.

### Hyödyt asiakkaalle ja loppukäyttäjälle

Tehdaskunnostetun vaihteiston hinta on 30–40 prosenttia edullisempi kuin uusi vaihteisto. Uutta vastaavan ja päivitetyn vaihdelaatikon saa nopeasti traktoriin. Jälleenmyyjille ja huoltopalveluille etuna on helposti aikataulutettava nopea korjausaikataulu. Asiakkaille toimintamalli on helppo ja huoleton: Valtra vastaa vaihdelaatikoiden kuljetuskustannuksista ja kantaa riskin kunnostettujen vaihteistojen toimivuudesta.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)



## Liiketoimintamalli

# TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

*Tuotteen elinkaari tarkoittaa tässä sitä aikaa, jonka tuote on käytössä ennen käytöstä poistamistaan. Kiertotaloudessa tavoitteena on pitää tuotteet käytössä mahdollisimman pitkään.*

### Keinoja:

- Tuote suunnitellaan pitkäkestoiseksi, laadukkaaksi ja korjattavaksi.
- Tuotteelle tarjotaan huolto- ja korjauspalveluita.
- Tuotteen voi päivittää, esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia tai muokata ulkonäköä.
- Kulunut tai rikkoutunut tuote tai osa kunnostetaan uuden veroiseksi ja myydään uudelleen.
- Jos tuotteelle ei ole enää käyttöä, sen voi myydä eteenpäin.

Yritys voi suunnitella toimintansa esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun ei tarvitse sitä enää tai kun se on rikkoutunut. Yritys kunnostaa ja/tai päivittää tuotteen ja voi myydä sen uutta tuotetta edullisemmin eteenpäin. Sekä yritys että sen asiakkaat voivat saada merkittävää rahallista säästöä.

Jos tuotteen elinkaari on pitkä, niin asiakkaan tarvitsee ostaa uusia tuotteita harvemmin ja yritys voi säästää esimerkiksi materiaalikustannuksissa. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy luonnonvaroja ja energiaa, ja tuotannosta aiheutuu vähemmän haittoja ympäristölle.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



# PONSSE

*Ponssen palveluilla pidennetään metsäkoneiden elinikää ja säästetään merkittävät määrät sekä materiaaleja että energiaa. Yritys kunnostaa käytettyjä metsäkoneiden osia ja myy niitä asiakkailleen takuun kera. Lisäksi Ponsse tarjoaa tehopaketteja, joiden avulla koneet tuunataan tehokkaammaksi ja nykyaikaisemmiksi.*



## Ongelma

Metsäkoneiden valmistaminen ja ostaminen ovat isoja investointeja. Puunkorjuuseen liittyvät vaatimukset ja metsäkoneiden ominaisuudet kehittyvät nopeasti, joten uusia konemalleja valmistetaan jatkuvasti markkinoille. Vanhempiin konemalleihin ei aina ole tarjolla uusia varaosia, eivätkä ne välttämättä pysy ajanmukaisina varaosista huolimatta. Uusien koneiden ja varaosien valmistaminen kuluttaa kuitenkin paljon erilaisia metalleja ja muita resursseja.

## Ratkaisu: asiakastarpeeseen perustuva varaosatarjonta

Ponsse on tuotteistanut metsäkoneiden varaosatarjonnan erilaisiin asiakastarpeisiin. Uusien alkuperäisosien lisäksi yritys tarjoaa asiakkailleen tehdaskunnostettuja osia, säästöosia ja koneen tuottavuutta parantavia tehopaketteja. Tehdaskunnostus säästää energiaa, materiaaleja ja kasvihuonekaasupäästöjä uusien osien valmistamiseen verrattuna.

## Ansaintamalli ja hyödyt Ponsselle

Ponsse myy metsäkoneiden lisäksi niiden osia ja huoltopaketteja. Lisäksi yritys korjaa asiakkailtaan ostamistaan vanhoista osista käyttökelpoisia siten, että niiden jälleenmyynti on yhä kannattavaa sekä yritykselle että asiakkaalle. Yrityksellä on ympäri maailmaa valtuutettuja liikkeitä, jotka myyvät Ponssen varaosia ja huoltavat heidän koneitaan. Asiakkaille tarjottavat palvelut on mietitty valmiiksi paketeiksi.

## Hyödyt asiakkaalle ja loppukäyttäjälle

Asiakas saa jatkettua vanhan koneensa käyttöikää. Tehdaskunnostetut varaosat mahdollistavat myös kattavan varaosatarjonnan vanhempiinkin konemalleihin. Lisäksi asiakas saa hyvityksen vanhasta koneen osasta, jonka Ponsse ostaa asiakkaalta kunnostettavaksi ja jälleenmyytäväksi.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)





## Liiketoimintamalli

# TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

*Tuotteen elinkaari tarkoittaa tässä sitä aikaa, jonka tuote on käytössä ennen käytöstä poistamistaan. Kiertotaloudessa tavoitteena on pitää tuotteet käytössä mahdollisimman pitkään.*

### Keinoja:

- Tuote suunnitellaan pitkäkestoiseksi, laadukkaaksi ja korjattavaksi.
- Tuotteelle tarjotaan huolto- ja korjauspalveluita.
- Tuotteen voi päivittää, esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia tai muokata ulkonäköä.
- Kulunut tai rikkoutunut tuote tai osa kunnostetaan uuden veroiseksi ja myydään uudelleen.
- Jos tuotteelle ei ole enää käyttöä, sen voi myydä eteenpäin.

Yritys voi suunnitella toimintansa esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun ei tarvitse sitä enää tai kun se on rikkoutunut. Yritys kunnostaa ja/tai päivittää tuotteen ja voi myydä sen uutta tuotetta edullisemmin eteenpäin. Sekä yritys että sen asiakkaat voivat saada merkittävää rahallista säästöä.

Jos tuotteen elinkaari on pitkä, niin asiakkaan tarvitsee ostaa uusia tuotteita harvemmin ja yritys voi säästää esimerkiksi materiaalikustannuksissa. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy luonnonvaroja ja energiaa, ja tuotannosta aiheutuu vähemmän haittoja ympäristölle.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



## EKOX OY

*Käyttökelpoista IT- ja toimitustekniikkaa poistuu käytöstä eri organisaatioissa. Ekox säästää luonnonvaroja huoltamalla IT -laitteita uudelleenkäytettäväksi. Asiakas saa laitteet huomattavasti uusia edullisemmin ja ympäristöystävällisemmin.*



### Ongelma

Uusiokäyttöön sopivaa IT- ja toimitustekniikkaa poistuu yritysten ja organisaatioiden käytöstä jatkuvasti. Uusiokäytön sijaan ostetaan uusia, kalliita laitteita, jolloin käyttökelpoisia laitteita päätyy kaatopaikalle. Uusien laitteiden valmistaminen kuluttaa uusiutumattomia luonnonvaroja ja aiheuttaa päästöjä..

### Ratkaisu: käyttökelpoiset IT-laitteet uudelleenkäyttöön

Ekox tarjoaa asiakkailleen palveluita, joiden kautta IT-laitteet noudetaan ja huolletaan uusiokäyttöön sekä kovalevyt tyhjennetään tietoturva huomioiden. Asiakas voi ostaa tai vuokrata yksittäisiä huollettuja laitteita tai jopa kokonaisen toimisto-, työmaa- tai tapahtumaympäristön elektroniikan valmiiksi asennettuna ja käyttövalmiina.

### Ansaintamalli ja hyödyt Ekoxille

Ekoxin tulot muodostuvat laitteiden huoltamisesta, huollettujen laitteiden myynnistä sekä laitteiden vuokraamisesta. Mikäli laite palautuu alkuperäiselle asiakkaalle, siitä peritään tarkastus- ja huoltokulut. Mikäli asiakas ei ole 60 päivän aikana ilmoittanut haluavansa laitteitaan takaisin omaan käyttöön, ne myydään palveluportaalissa.

### Hyödyt asiakkaalle ja loppukäyttäjälle

Uusiolaite on asiakkaalle kustannustehokas ja ekologinen valinta. Ekox noutaa käytöstä poistuvat laitteet suoraan asiakkaalta, eikä asiakkaan tarvitse huolehtia niiden oikeasta kierrätyspaikasta tai säilytystiloista. Portaalien kautta asiakas myös näkee, mitä kaikkia laitteita Ekoxille on toimitettu, saa raportin kaikista noudetuista laitteista ja valitsee haluamansa laitteet oman yrityksen uusiokäyttöä varten.

Lähde: Sitra (2017): Kiertotalouden kiinnostavimmat -listan 3. versio. [www.sitra.fi](http://www.sitra.fi)







## Liiketoimintamalli

# TUOTTEEN ELINKAAREN PIDENTÄMINEN

*Tuotteen elinkaari tarkoittaa tässä sitä aikaa, jonka tuote on käytössä ennen käytöstä poistamistaan. Kiertotaloudessa tavoitteena on pitää tuotteet käytössä mahdollisimman pitkään.*

### Keinoja:

- Tuote suunnitellaan pitkäkestoiseksi, laadukkaaksi ja korjattavaksi.
- Tuotteelle tarjotaan huolto- ja korjauspalveluita.
- Tuotteen voi päivittää, esimerkiksi lisätä uusia ominaisuuksia tai muokata ulkonäköä.
- Kulunut tai rikkoutunut tuote tai osa kunnostetaan uuden veroiseksi ja myydään uudelleen.
- Jos tuotteelle ei ole enää käyttöä, sen voi myydä eteenpäin.

Yritys voi suunnitella toimintansa esimerkiksi niin, että asiakas palauttaa tuotteen, kun ei tarvitse sitä enää tai kun se on rikkoutunut. Yritys kunnostaa ja/tai päivittää tuotteen ja voi myydä sen uutta tuotetta edullisemmin eteenpäin. Sekä yritys että sen asiakkaat voivat saada merkittävää rahallista säästöä.

Jos tuotteen elinkaari on pitkä, niin asiakkaan tarvitsee ostaa uusia tuotteita harvemmin ja yritys voi säästää esimerkiksi materiaalikustannuksissa. Silloin tuotteita myös valmistetaan vähemmän. Näin säästyy luonnonvaroja ja energiaa, ja tuotannosta aiheutuu vähemmän haittoja ympäristölle.

*Lähde: Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra*



# SUUTARIN PALVELUT

*Vaatteiden ja tekstiilien ympäristövaikutuksista on puhuttu paljon, mutta kengät ovat jääneet vähälle huomiolle. Osa kengissä käytetyistä materiaaleista kuormittaa kuitenkin ympäristöä enemmän kuin vaateteollisuus. Kenkien elinkaaren pidentäminen vähentää haitallisia ympäristövaikutuksia. Suutarin palveluilla kengälle saa runsaasti lisää ikää – ja vieläpä pienillä korjauskuluilla.*



## Ongelma

Uusia kenkiä tehdään nykyisin massatuotantona, ja laatu on heikkoa. Suurin osa kenkäteollisuudesta ja nahan parkkaamoista sijaitsee kehitysmaissa. Kuitenkin vain harva kenkien maahantuoja tuntee kenkien tuotantoketjun ja mistä niiden tuotteissa käytetty nahka on peräisin. Kenkäteollisuuden suurin ympäristökuormitus johtuu kengissä käytetyistä materiaaleista, etenkin nahan parkitsemisesta. Nahan parkitseminen on hidas prosessi, jossa kuluu paljon vettä ja kemikaaleja. Parkkaamoiden jätevesien kemikaalipitoisuudet ovat huomattavan suuria ja prosessissa syntyy myös paljon jätteitä.

## Ratkaisu: suutarin ammattitaidolla pidempi elämä kengille

Monet ihmiset tykkästyvät kenkiin, jotka ovat kestäneet jalassa vuosikaudet. Suutarit ovat pienyrittäjiä, jotka palvelullaan ja omalla työllään mahdollistavat vanhojen kenkien pidemmän käytön. Suutarit voivat myös valmistaa asiakkailleen mittatilaustyönä eettisesti ja kestävästi valmistetut uniikit kengät. Kenkien huolto ja korjaus lisää kenkien käyttöikää jopa vuosia.

## Ansaintamalli ja hyödyt suutarille

Suutarit saavat tuloja kenkien korjaamisesta ja uusien kenkien valmistamisesta. Suutarin työ voi olla kahdenlaista: pikasuutari tekee korjaustyön asiakkaan odotellessa, yleisimpinä töinä korkolapun ja puolipohjan vaihtoja. Perinteisemmässä suutarin työssä suutari korjaa tai tuunaa nahkatuotteet asiakkaan toiveiden mukaisesti. Lisäksi suutari voi valmistaa liikkeessään kenkiä, laukkuja, vöitä tai muita nahkatuotteita mittatilaustöinä.

## Hyödyt asiakkaalle ja loppukäyttäjälle

Korjauttamalla vanhoja kenkiä tai nahkatuotteita asiakkaat voivat käyttää niitä ja säästää rahaa uusien tuotteiden hankinnalta. Asiakkaat voivat toteuttaa myös erityistoiveita ja saavat yksilöllisiä ja uniikkeja kenkiä sekä nahkatuotteita vaivattomasti. Suutarit voivat toteuttaa ammattitaidollaan pitkäikäisiä, laadukkaita ja persoonallisia kenkiä asiakkailleen.

Lähde: Suomen ympäristöopisto SYKLI (2018)

